



<http://www.s2b.ru>



Презентация КОМПАНИИ

О КОМПАНИИ

- Основана в 2001 году
- **Входит в Группу компаний S2B** , которая предоставляет комплекс профессиональных услуг в области управления персоналом:
 - Recruitment
 - Management Selection
 - Graduate Recruitment
 - Employer-брендинг / рекламные кампании на рынке труда
 - Online рекрутинг
 - Лизинг и вывод персонала за штат
 - Оценка персонала
 - Аналитика рынка труда

ПРИНЦИПЫ РАБОТЫ:

что позволяет нам достигать эффективности

- **Профессионализм**

Профессионализм s2b выражается в способности каждый день решать задачи различной сложности в соответствии с ожиданиями и объективными требованиями наших Клиентов и Соискателей

- **Технологичность**

Преимуществом нашей Компании является наличие отточенных стандартов для соблюдения сроков выполнения работ, создания прозрачного и понятного Клиенту рабочего процесса

- **Лояльность**

Современный мир строится на создании отношений. Для Компании важны развитие и укрепление отношений с каждым Клиентом, рост лояльности и уверенности в s2b как предпочтительном поставщике кадровых услуг

- **Работа на результат**

Решение задач Клиента наилучшим для него образом — это наша главная задача

КАКИЕ ВЫГОДЫ МЫ СОЗДАЕМ ДЛЯ ВАС

- Получение **дополнительных возможностей** для поиска новых сотрудников
- **Экономия времени и собственных ресурсов** в трудоемких и сложных проектах
- Необходимую **конфиденциальность поиска**
- **Удобный сервис**, помощь и поддержку в работе

RECRUITMENT, MANAGEMENT SELECTION:

Специализации консультантов

- Маркетинг и продажи
- Техника и строительство (производство, инжиниринг, строительство, недвижимость)
- Информационные технологии и телекоммуникации
- Финансы
- Бухгалтерия
- Административный персонал
- Юриспруденция
- Фармацевтика и медицина
- Логистика
- Медиа

RECRUITMENT, MANAGEMENT SELECTION:

Механизм работы

Мы рассмотрим Вашу заявку **в течение 24 часов**.

Срок выполнения Проекта, как правило, составляет **от 2-х до 6-ти недель**.

Компания берет на себя все организационное обеспечение процесса подбора необходимого Вам Кандидата.

В ходе телефонного и личного интервью с Кандидатом мы представляем нашего Клиента как **предпочтительного работодателя на рынке труда**. Это обеспечивает качество подготовки представленных Заказчику Кандидатов.

Мы предоставляем гарантию на наши услуги **в течение 3-х месяцев с момента выхода Кандидата на работу** в качестве работника Клиента.

Количество Кандидатов от нашей Компании, успешно прошедших испытательный срок, **в 2010 году составило 97%**. Все замены были произведены своевременно и успешно.

АУТСТАФФИНГ, ЛИЗИНГ, ОЦЕНКА ПЕРСОНАЛА: Механизм работы

- **Оформление сотрудников Клиента в штат s2b**

В этом случае s2b берет на себя все юридические обязательства за персонал Клиента, накладываемые на работодателя в РФ.

- **Предоставление временного персонала**

Позволяет обеспечить персонал для выполнения временных, сезонных, проектных работ или временной замены выбывшего сотрудника.

Услуга осуществляется по следующей схеме: сотрудник, зачисленный в штат нашей Компании, направляется на выполнение работ в компанию Клиента.

- **Независимая профессиональная и психологическая оценка Кандидатов и сотрудников Клиента**

Оценка производится экспертами в соответствующих профессиональных областях и профессиональными психологами по успешным стандартным тестам и методикам, а также на основе уникальных собственных разработок s2b.

АНАЛИТИКА РЫНКА ТРУДА: Механизм работы

Компания проводит **исследования рынка труда** по заказу Клиентов. Аналитическое исследование может включать в себя информацию по:

- уровню заработных плат по позиции и отрасли
- структуре и содержанию компенсационного пакета
- требованиям к персоналу и др.

Исходя из потребностей Клиента определяются:

- Исследуемые отрасли и позиции
- Источники информации
- Что требуется «на выходе» - результаты исследования
- Сроки выполнения работ
- Стоимость работ

FutureToday

Ведущая компания в области graduate recruitment и employer branding

Мы имеем опыт реализации в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Киеве и других городах таких проектов, как:

- Семинары, конкурсы и деловые игры в вузах, межвузовские мероприятия в конференц-залах, дни открытых дверей и олимпиады в Компаниях
- Рекламные кампании с целевыми результатами до **нескольких тысяч кандидатов**
- Медиа-планирование и закупки баннеров, рассылок и размещения вакансий **с большими скидками** у ведущих провайдеров на рынке
- Точечный подбор **лучших** выпускников
- Проекты **оценки/отбора** кандидатов на основании требований Клиента
- Организация и проведение **Дней Карьеры**
- **Employer-брендинг** и консалтинг
- **Исследования** молодежной аудитории, зарплатных ожиданий, **предпочитаемых работодателей**, влияния разных каналов и видов рекламы

Fut.ru

Ведущий интернет-ресурс о работе для молодых специалистов

Сайт www.fut.ru ежедневно посещают до 10 000 человек.

Основу аудитории сайта составляют недавние **выпускники** (1-3 года после выпуска) и **студенты старших курсов** ведущих московских университетов.

На январь 2011 г. на сайте www.fut.ru разместили свое резюме **более 105 000** выпускников и студентов, **90%** из них активно откликаются на вакансии, размещенные на сайте.

На сайте www.fut.ru Вы можете:

- **Бесплатно** размещать вакансии и искать резюме
- Размещать **баннерную рекламу** Вашей компании, вакансий, программ набора и мероприятий
- Делать **рассылку** по пользователям
- Размещать и поддерживать **представительство** Компании на сайте
- Вести **блог** на сайте

НАШИ КЛИЕНТЫ В РАЗНЫХ ОТРАСЛЯХ

Банки и Финансы

Kazimir Partners

Банк «АВАНГАРД»

Банк Москвы

Банк «ТРАСТ»

Банк «УРАЛСИБ»

Бизнес Альянс

Пищевое производство

MACCOFFEE

Roust Incorporated

UniMilk

Вкуснотеево

Роллтон

Промышленность

ALFLETH Engineering AG

AREVA (Alstom Grid)

BASF

Bobst Group

Broen

Halliburton

NIRO A/S (Tuchenhagen GmbH)

RHI Refractories

Trelleborg

ЕвразХолдинг

Производители техники

Epson

Samsung

Sony

НАШИ КЛИЕНТЫ В РАЗНЫХ ОТРАСЛЯХ

IT и телекоммуникации

Allied Telesys
IBS Platformix
IDS Scheer
ИскраУралТЕЛ
Консультант +
Мегафон

Медиа

Комсомольская правда
СК ПРЕСС

Фармацевтика

Astellas
TEVA
Аптеки 36,6
ОАО «Медицина»
ПРОТЕК

Консалтинг

Colliers International
GEP
InterComp
Molten
Roland Berger Strategy Consultants
The Boston Consulting Group
Nomura Research Institute

Торговля и дистрибуция

АвтоМир
ЛАКРА
Новокор
Рускан (Royal Canin)

НАШИ КЛИЕНТЫ В РАЗНЫХ ОТРАСЛЯХ

Строительство, недвижимость

Brack Capital
Capital Group
Häfele
Q-tec

Розничные сети

Home Center
McDonald's
М.видео
Эльдорадо

Маркетинг

ACNielsen
ГФК Русь

Юриспруденция

Allen & Overy
Baker & McKenzie
Chadbourne & Parke
Debevoise & Plimpton
EPA&P
HOGAN & HARTSON
Linklaters
NÖRR STIEFENHOFER LUTZ
Skadden
Dechert Russia LLC

Парфюмерия и косметика

Avon
Douglas Rivoli
Mary Kay

ЧЕСТНОСТЬ, КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ И ОТКРЫТОСТЬ

Принципы нашей работы:

- Представлять Клиенту достоверную информацию о технологии выполнения проекта
- Своевременно информировать Клиента о ходе выполнения проекта, возникающих проблемах или невозможности выполнения проекта
- Информировать Клиента о негативной информации о представленных кандидатах, если таковая становится известной
- Исключить целенаправленное переманивание от Клиента ранее устроенных кандидатов, а также других сотрудников Клиента, имена которых стали доступны Компании в ходе выполнения предыдущих проектов
- Не разглашать сведения о Клиенте любого характера, ставшие доступными Компании в ходе выполнения проекта

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Департамент по работе с клиентами

Адрес: 123557 г. Москва, ул. Пресненский Вал, д. 27

Тел./Факс: (495) 721 3300, многоканальный

Сайт: www.s2b.ru

E-mail: client@s2b.ru

Компания s2b выражает надежду, что наши профессиональные компетенции и экспертиза будут полезны для Вашей компании
